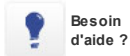



[Accueil](#)
[Opportunités Intercessio](#)
[Annonces partenaires](#)
[Céder](#)
[Actualités](#)
[Franchises](#)
[Carnet d'adresses](#)

[Interrogez nos experts](#)

[Besoin d'aide ?](#)

[Nos fiches conseils](#)

[Evaluez mon entreprise](#)


[Inscrivez-vous à notre Newsletter](#)

Espace repreneur

 Se souvenir de moi.

[Mot de passe oublié](#)

Sociétés à vendre par région



Des opportunités de reprise


[Liste des articles financement](#)

TOUTE L'INFO DE LA CESSIION ET REPRISSE D'ENTREPRISE - Financement

Nouvelle hausse, en valeur, des fusions-acquisitions mid-market

Par Cyril ANDRÉ

Publié le mardi 13 mai 2014

La hausse de l'Indice Argos Mid-Market se poursuit. Il affiche une progression de 4 % au premier trimestre de cette année par rapport au dernier trimestre 2013. Il s'agit de la seconde hausse consécutive après l'augmentation de 12 % enregistrée sur le trimestre précédent.

Les prix payés par les fonds de capital-transmission connaissent une certaine stabilité à 7,3 fois l'Ebitda. « Ce niveau de valorisation reste soutenu par une diversification croissante des sources de financement, des taux d'intérêt faibles, ainsi que des marges et des commissions de financement relativement serrées », souligne l'étude.

Par contre, les multiples d'acquisitions payés par les acquéreurs industriels continuent leur progression à 8,3 fois l'Ebitda, soit une progression de 9 % par rapport au 4ème trimestre 2013 et de pas moins de 30 % depuis la fin 2012. Trois principaux facteurs peuvent expliquer cette progression : d'une part, l'utilisation de la trésorerie excédentaire des entreprises européennes ; d'autre part, la proportion croissante des acquéreurs étrangers en particulier nord-américain et, enfin, comme l'expliquent les auteurs de l'étude « la bonne tenue des marchés actions qui incite les acquéreurs cotés à proposer des multiples de valorisation pour les sociétés non-cotées en ligne avec leur propres multiples ».

Des dirigeants retardent la cession de leur PME

Rappelons que l'Indice Argos Mid Market mesure l'évolution des valorisations des sociétés mid-market non cotées de la zone euro. Publié chaque trimestre, il correspond à la médiane sur six mois glissants du multiple EV / Ebitda historique des opérations de fusions-acquisitions. Il est réalisé par Epsilon Research pour Argos Soditic. Selon les auteurs de cet indice de référence, le multiple EV / Ebitda est le plus pertinent dans la mesure où il n'est ni influencé par la structure financière de la cible, ni par les politiques d'amortissement et de provision. Pour ces derniers, il constitue également la meilleure approximation du cash-flow opérationnel.

En volume de transaction, l'activité fusion-acquisition mid-market est restée stable sur les trois premiers mois de l'année. Pour le seul segment capital-transmission, elle est même en baisse de 28 % par rapport au dernier trimestre 2013. « Les dirigeants de PME peuvent avoir intérêt à retarder la cession de leur entreprise : les options de réinvestissement sont limitées et présentent un rendement plus faible. Certains dirigeants attendent également que les comptes de leur société présentent un retour matériel à la croissance et à un niveau de rentabilité supérieur avant d'engager un processus de sortie », soulignent les auteurs de l'étude.

Et pour rester informé de l'actualité de la reprise d'entreprise, inscrivez vous à notre Newsletter.

[Affaires à vendre](#)

- Chauffage/Sanitaire - Climatisation - Energies renouvelables
- Nettoyage Industriel
- Bureau d'études VRD/géomètre
- Vente de produits liés à l'amélioration de l'habitat
- Négocier matériaux construction
- Location de camions, camions grues et pelles avec chauffeur


[Intercessio](#) | [Liens et partenaires](#) | [Nous contacter](#) | [Mentions légales](#) | [Plan du site](#) | [Groupe ICF](#) | [Transmission d'entreprise](#)


ISSN : 1167 - 296